

2007年10月3日 3:19

To: 小川忠洋
From: 寺本隆裕

小川さん

寺本です。
お返事頂き、ありがとうございます！

正直、メールは見てもらえないかなと思いながら送ったので、
お返事を頂いてとても感激しています。

ありがとうございます。

（（中略 ここでとあるJVの提案をしました。））

> JVには前向きです。

ありがとうございます。
（お礼ばかりですが・・・）

今回はちょっと無茶なご提案だったかもしれないのですが、
ぜひ何らかの形で一緒にお仕事をさせて頂きたいと思っています。

実は、今回メールさせて頂いたのには、
深い理由があります。（少し長くなります。すみません。）

失礼かもしれないのですが、正直に申し上げると、
小川さんのことをもっと知りたいと思ったからです。

私は今年の春まで、いつか起業したいという夢をずっと持ちながら、
東京でシステムエンジニアをしていました。

（副業で情報商品の販売もしました。もう販売を終えましたが、
株の商品で、5ヶ月で300万円くらいの売上でした。）

5年ほど働き、家庭の事情で大阪に戻らなければならなくなり、

これは起業のタイミングかもしれないと思い、
大阪本社転勤の誘いを断って、会社を作ることにしました。

起業にあたり、自分の強みを分析したところ、
ダイレクト・レスポンス・マーケティングを勉強することが大好きで、
知識だけはそれなりにあるのではないかと考え、
会社は、その知識を伝えていくことを目的にしました。

まず、実績のない自分が商品売るために、
小川さんのライセンシービジネスをヒントに、
下手な英文メールを海外の色々なサイトに出し、
断られ続け、無視され続けて、やっと1件のライセンスを取得しました。

そして製本が終わり、9月に販売を開始したのですが、
何かしっくり来ないと感じていました。

しっくり来ないどころか、ものすごく不安を感じるようになり、
その不安は日に日に大きくなってきます。

私は小川さんを知ってからずっと、小川さんを目指してきました。
メールを欠かさずチェックし、教材は繰り返し見て、
セールスレターは印刷して読んできました。

「小川忠洋」でgoogle検索し、どこかに情報がないか、
検索結果のうしろの方までチェックしたりもしました。

小川さんはかなりの量の情報を公表されているので、
それを参考にすれば、何とか近いレベルまで到達できるのではないかと
安易に考えたのです。

でも、調べれば調べるほど、学べば学ぶほど、
自分と小川さんとの差に愕然とし、不安は大きくなってしまえばかり。

入手する情報の量と質、キャリア、実践量の圧倒的な違いがあるので、
知識やノウハウの差があるのは当然のことだと思うのですが、
最も愕然としたのは、マインドセットの差です。

宮川さんとの対談の中でおっしゃっていた、
「スキルにフォーカスする」という言葉が決定的でした。

「いかにして稼ぐか」ということばかり考えていた私は、
この言葉に圧倒的なマインドセットの違いを感じてしまいました。

しかし、私は成功したいと思っています。

そんな中で、どうすれば小川さんのマインドセットとテクニックを
効率的に吸収することができるのかを考えたとき、
実際にお会いすることが一番だと思ったのです。

偶然パブリックドメインのビジネスを考えていた私は、
これをきっかけにお会いできないかと思い、
ご連絡をさせて頂きました。

ずうずうしくて申し訳ないのですが、
お会いして、お話をさせて頂けないでしょうか。

そして、本当にずうずうしいのですが、
何とか小川さんの近くにいらえてもらえないでしょうか。

コピー取りやお茶くみから肩もみ、何でもします。
仕事を与えられれば、責任を持って遂行します。

もちろん、雇って頂きたいという意味ではありません。

ただ小川さんの近くで、されていることを見せてもらったり、
たまに話をさせてもらうだけで結構です。

週のうち数日オフィスに寄せて頂く、
午前中だけ、ある時間帯だけ、月数回でも構いません。

都合のいいときにだけ呼び出して頂いても構いません。

(ただ、自分の会社の仕事もしなければならぬので、
ウィークデーフルタイムはつらいのですが・・・)

そして、その中で私がお役に立てることを見つけ、
JVのプロジェクトを立ち上げられればと思っています。

(サラリーマン時代は10人程度のチームリーダーだったので、
各種マネジメントはそれなりにこなせると思います。)

ご恩は、私が小川さんに教えていただいたことを実践し、

結果を出すことでお返ししたいと思っています。

私は、人とお会いして話すことがあまり得意ではありません。
このメールも、書くのにこんな時間までかかっているにも関わらず、
全然まとまったものが書けませんでした。

でも、情熱と覚悟をお伝えすることはできたと思っています。

自分と同じく大阪におられるということも、
何かのご縁かと勝手に感じています。
(東京移転もご検討されているようですが・・・)

プライベート（恋人、ペット）を大事にされているということや、
お笑い好きということにも、共通の価値観を感じます。

押しかけ弟子のような形になってしまうのですが、
ぜひともよろしく願います。

寺本隆裕

P S

8月に出されたダイレクト出版従業員募集メールにありました、
「5年後の目標」ですが、私は、

"どんなマーケットでも、何もない状態からでも、
圧倒的に稼ぐことの出来るスキルを身に付ける"

ことです。